



SORTIM A L'EXTERIOR

ASSISTÈNCIA TÈCNICA PER INTERNACIONALITZAR
LES EMPRESES AGROALIMENTÀRIES DEL BAIX EBRE



Més informació:

al viver d'empreses i centre de negocis

BAIX EBRE INNOVA

Projecte Baix Ebre Avant

QUÈ ÉS SORTIM A L'EXTERIOR?

L'acció Sortim a l'exterior!, és un programa d'assistència tècnica adreçat a empreses agroalimentàries, prioritàriament, per tal d'ajudar-les a internacionalitzar els seus productes i/o serveis amb un acompanyament i assessorament individualitzat per tal que puguin desenvolupar el seu propi pla d'exportació o d'expansió a l'exterior.

Aquest programa posa a la disposició de les empreses participants un assessor expert en tot allò que afecta a la internacionalització de l'empresa per tal que, mitjançant una assistència tècnica continuada, aquest expert realitzi un acompanyament integral segons les necessitats d'aquesta.

Aquestes necessitats dependran de si l'empresa vol:

- Començar a exportar
- Obrir més mercats
- O establir-se a l'exterior

QUINES EMPRESES SE'N PODRAN BENEFICIAR?

Les empreses que podran formar part del programa podran ser:

- Empreses que ja exporten
- Empreses que no exporten però que vulguin iniciar-se en la venda a l'exterior

Aquestes empreses beneficiàries es seleccionaran tenint en compte els següents criteris:

1. Es destinarà a microempreses i Pimes de la comarca, prioritant el sector agroalimentari però ampliable a empreses d'altres sectors si es detecta alguna empresa amb gran potencial per crear ocupació.
2. Es prioritzaran aquelles empreses amb un mínim de 3 anys d'activitat; en cas que es detecti que una empresa presenta un gran potencial de comercialització a l'exterior i no arriba als 3 anys de funcionament, també tindrà cabuda.
3. Empreses que estiguin disposades a implementar actuacions per generar ocupació.
4. Empreses amb necessitats d'estratègies de creixement o d'obrir mercats a l'exterior que presentin signes d'estancament econòmic. Per a això, s'observarà el volum de facturació dels últims 3 anys i es valoraran les potencialitats que té l'empresa segons el seu model de negoci i la seva voluntat de créixer i projectar-se a l'exterior.
5. Empreses que manifestin el seu compromís de dedicació i assistència a totes les sessions d'acompanyament que siguin necessàries per dur a terme satisfactòriament la finalitat de l'assistència tècnica.
6. Empreses viables econòmicament en base al seu model de negoci i la seva estratègia empresarial.

” SORTIM A L'EXTERIOR

QUÈ OFERIM?

En aquesta assistència tècnica oferim:

- Una sessió inicial grupal amb l'objectiu de presentar el programa, conèixer la metodologia de treball, fer networking amb la resta de professionals assessorats, i conèixer i classificar les empreses segons la seva experiència en l'àmbit de l'exportació o la venda en mercats exteriors.
- Sessions individuals d'acompanyament segons necessitats i situació de l'empresa seguint 3 fases:

Diagnosi

Anàlisi de la situació inicial de l'empresa en l'àmbit de l'exportació segons la seva experiència en la venda en mercats exteriors.

Accions correctores i de millora

En funció de l'experiència de l'empresa en l'àmbit de l'exportació o el comerç exterior i la diagnosi realitzada es proposaran accions correctores i de millora per tal de preparar a l'empresa per a la següent fase.

Full de ruta o pla d'acció concret i individualitzat

Aquesta fase farà èmfasi en els diferents aspectes a executar per part de l'empresa en funció de com sigui aquesta i la seva situació, on veurem, entre altres:

- Mercat o mercats objectius per a cada empresa i segments
- Canals d'entrada i forma de comercialització més adient
 - Fires sectorials de referència
 - Estratègia comercial, logística, packaging, documentació, normatives, etc

QUÈ OBTINDRÉ?

1. Acompanyament d'un expert per projectar l'empresa als mercats exteriors segons la diagnosi realitzada i tenint en compte els seus objectius i recursos.
2. Una diagnosi de l'empresa.
3. Una proposta d'accions correctores i de millora.
4. Un full de ruta o pla d'acció concret a seguir per internacionalitzar l'empresa.

QUÈ S'HA DE FER PER PODER INSCRIURE'S?

Per inscriure's cal omplir el formulari de sol·licitud de forma online disponible al web:
www.baixebre.cat - (Àrea d'Activació Econòmica – Projecte Baix Ebre Avant)

Un cop enviat el formulari, l'Àrea d'Activació Econòmica contactarà amb vostè per formalitzar la seva inscripció definitiva segons els criteris de selecció establerts i atès que el nombre d'empreses a assessorar és limitat.

QUÈ CAL SABER?

Lloc de realització: Viver d'empreses i Centre de Negocis Baix Ebre Innova de Camarles

Horari: a concretar amb cada empresa

Data prevista d'inici: primera quinzena d'abril

Data límit d'inscripció: 11 de març de 2016

Durada del programa: fins acabar el pla de treball amb l'empresa (màxim 9 mesos)

Organitza:



Consell Comarcal
del Baix Ebre



BAIX EBRE
INNOVA

Aquesta acció està subvencionada pel Servei Públic d'Ocupació de Catalunya en el marc dels Programes de suport al desenvolupament local i cofinançada pel Ministerio de Empleo y Seguridad Social - Servei Públic d'Ocupació Estatal.

Amb el suport:

SOC

Servei d'Ocupació
de Catalunya



Generalitat
de Catalunya



MINISTERIO
DE EMPLEO
Y SEGURIDAD SOCIAL

SERVICIO PÚBLICO
DE EMPLEO ESTATAL